



Desenvolvimento de Negócios

**A Resilient
atua nas
seguintes
áreas:**



INTERNACIONALIZAÇÃO



CENTRAIS DE NEGÓCIOS



INTERNACIONALIZAÇÃO

**CONSULTORIA /
ASSESSORIA EM VENDAS
INTERNACIONAIS**



INTERNACIONALIZAÇÃO

Consultoria / Assessoria em Vendas Internacionais

Essa área foi formulada para planejar e implantar o processo de Vendas Internacionais de uma empresa de pequeno ou médio porte, desenvolvida como um passo a passo prático. Permite potencializar as relações entre um negócio local e o mercado global. É destinada a empresas já consolidadas no mercado interno que: pretendem ingressar no mercado externo; já atuam no mercado internacional, mas que precisam dar mais consistência a seu trabalho; buscam evolução e a internacionalização do seu negócio.



INTERNACIONALIZAÇÃO

Consultoria / Assessoria em Vendas Internacionais

Como a Resilient pode te ajudar?

Pensando na sua empresa e Vendas Internacionais, a **Resilient** apresenta os seguintes serviços de consultoria / assessoria:

- **Plano de Negócios para Internacionalização:** a estratégia de internacionalização deve ser sustentável e no longo prazo. O plano pretende formar uma estratégia embasada, contribuir para construção da marca, elaborar ações práticas e antever desafios e/ou riscos operacionais. Se ele for bem executado, estamos convictos de que a sua empresa aumentará as chances de sucesso.
- **Análise de Mercado Internacional:** é imprescindível que uma análise de mercado seja feita antes de qualquer ação de internacionalização, pois minimiza eventuais desperdícios de tempo e dinheiro de todos os envolvidos.
- **Mapeamento e Prospecção de Clientes Internacionais:** após análise prévia e selecionado(s) o(s) mercado(s)-alvo, mapeamos empresas, identificamos potenciais clientes e contatos-chave para negociação. Realizamos também a apresentação institucional, promoção do produto, visitas in-loco e realizamos a negociação com os possíveis importadores.

- **Representação Comercial Internacional:** exportação dos produtos por meio de *Traders* (Representantes Comerciais Internacionais) e/ou profissionais que detenham contatos-chave e *expertise* em mercado objetivo. Desenvolvemos os canais e monitoramos todas as negociações, intermediando operações entre nosso cliente e os importadores.

- **Gerenciamento de Vendas em Marketplaces Internacionais:** a utilização de plataformas de *marketplaces* tem se demonstrado ser cada vez mais usual nas operações de Comércio Exterior, resultando em excelentes resultados para as empresas exportadoras. Fazemos a gestão dos produtos da sua empresa nas principais plataformas globais, garantindo a abrangência internacional de seus produtos.

- **Terceirização Operacional do Setor de Exportação:** Caso sua empresa esteja em fase de exportação ainda inicial e/ou com volume de negócios internacionais que não justifique a contratação de um profissional da área em tempo integral. Garantimos uma economia significativa, através do serviço de terceirização do departamento de exportação, onde seremos responsáveis por todas as demandas comerciais e documentais.

- **Traduções em Inglês e/ou Espanhol dos Materiais de Comunicação.**



Como funciona o trabalho?

Acompanhamento integral e sistemático a partir da assinatura de contrato*, seguindo cronograma apresentado e validado pelo cliente.

*Prazo mínimo sugerido de 24 meses (período médio e realista no qual o desenvolvimento dos mercados começam a apresentar resultados sustentáveis e rentáveis).

Formas de contratação:

Honorários mensais alinhados com os serviços contratados e comissão sobre vendas efetivadas.



Maurício Moreira Garcia

Consultor

+55 51 98283-8810 

mauricio@resilient.com.br



📘 resilientnegocios

🏠 Resilient Desenvolvimento de Negócios

✉️ resilient@resilient.com.br

🏠 www.resilient.com.br