



**A Resilient
atua nas
seguintes
áreas:**



INTERNACIONALIZAÇÃO



CENTRAIS DE NEGÓCIOS



CENTRAIS DE NEGÓCIOS

CONSULTORIA EM REDES DE COOPERAÇÃO E CENTRAL DE NEGÓCIOS



CENTRAIS DE NEGÓCIOS

Consultoria em Redes de Cooperação e Central de Negócios

A partir de um novo cenário econômico, social, cultural e ambiental, surge a necessidade de ações coletivas que podem impulsionar novos resultados a partir de um novo negócio. Um dos movimentos desse novo negócio é o ASSOCIATIVISMO. Através deste tipo de relação interorganizacional buscamos, através de ações em conjunto, melhorar o desempenho das empresas.



Consultoria em Redes de Cooperação e Central de Negócios

Como a Resilient pode te ajudar?

Pensando na sua rede de cooperação e na central de negócios, a **Resilient** apresenta os seguintes serviços de consultoria:

- **Formação e Constituição de Redes Empresariais Horizontais:** etapa de sensibilização, formação do novo negócio empresarial, constituição dos instrumentos jurídicos necessários.
- **Implantação da Central de Compras:** mapeamento do potencial de compras, planejamento e controle do modelo, constituição dos instrumentos de controle e jurídicos.
- **Planejamento Estratégico para Redes Empresariais Horizontais:** construção do planejamento estratégico, definição dos objetivos, elaboração dos planos de ação, monitoração dos indicadores de desempenho.

- **Assessoria Executiva para Redes e Centrais de Negócios:** gestão administrativa da rede, assessoria estratégica junto a diretoria, acompanhamento das equipes de trabalho e supervisão junto as empresas associadas.

- **Assessoria para Planos de Expansão:** análise de mercado, perfil do associado, mapeamento do potencial associado, sensibilização e convite, elaboração do evento de expansão.



Central de Compras

Em um mercado cada vez mais competitivo, torna-se imprescindível a elaboração de estratégias competitivas, que façam com que as empresas apresentem um diferencial, gerando agilidade, objetividade e impacto nos resultados.

Uma das alternativas sugeridas é a de gerar custo competitivo para a empresa através da criação de uma Central de Compras, proporcionando a redução de custos por meio da negociação em conjunto de matéria-prima, produtos, insumos e serviços.

A partir disso, o concorrente torna-se parceiro; existe volume de compras e poder de barganha; melhores condições de preço, prazo, qualidade e entrega; eliminação de intermediários; menor custo de estoque e de frete; e acesso a grandes fornecedores.



CENTRAIS DE NEGÓCIOS

Intranet Corporativa

Uma Intranet Corporativa para Redes de Cooperação e Central de Negócios que conecta toda a sua rede com recursos automatizados e gerencia as áreas administrativa, marketing, logística e financeira, atendendo todas as demandas de comunicação das centrais de negócios. Um software de gestão empresarial está baseado em um sistema conhecido como e-procurement que gerencia as compras de bens e serviços, por meio da internet:

- ✓ Compras integradas;
- ✓ Comunicação eficiente;
- ✓ Controle de verbas;
- ✓ Participação dos associados;
- ✓ Monitor NF-e;
- ✓ Informações estratégicas;
- ✓ Base de dados segura.



Como funciona o trabalho?

Sensibilização, diagnóstico, formalização, constituição, planejamento e acompanhamento por um período determinado de acordo com a necessidade.

Formas de contratação:

Honorário mensal para o serviço contrato e bônus para a ação de expansão.



André Ramos

Consultor

+55 51 99838-8674 

andre@resilient.com.br



 resilientnegocios

 Resilient Desenvolvimento de Negócios

 resilient@resilient.com.br

 www.resilient.com.br